

Mitarbeiter Nachfolge- und Existenzgründungsfinanzierungen (m/w/d)

Interesse? Bewerben Sie sich!

Saarländische Investitionskreditbank AG

Herr Michael Schmidt
Abteilung Vertriebsmanagement
Franz-Josef-Röder-Straße 17
66119 Saarbrücken

E-Mail:
michael.schmidt@sikb.de



Als Landesförderinstitut agieren wir in verschiedenen Kundensegmenten: In enger partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit den Genossenschafts-, Privatbanken und Sparkassen leisten wir mit Krediten, Beteiligungen und Bürgschaften unseren Beitrag zur Stärkung des Mittelstandes. Daneben sind wir kompetenter Ansprechpartner für alle Fragen rund um die private Wohnraumförderung.

Im Team "N.E.W. - Nachfolge, Existenzgründung und Wachstum" innerhalb des Bereiches Vertriebsmanagement liegt das Augenmerk auf den besonderen Bedürfnissen von Unternehmensnachfolgern und Existenzgründern im Saarland. Gemeinsam mit unseren Partnern im SOG-Netzwerk (Saarland Offensive für Gründer) schaffen wir im Sinne unseres Unternehmensleitbildes Perspektiven im Saarland.

In diesem abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabenfeld benötigen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Ihre Unterstützung als Einsteiger/-in Nachfolge- und Existenzgründungsfinanzierung:

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Beratung von Existenzgründern und -festigern, Unternehmensnachfolgern, Hausbanken, Kammern und Verbänden in Finanzierungsfragen zur entsprechenden Förderproduktpalette der SIKB und der Kreditanstalt für Wiederaufbau
- Aktive Netzwerkarbeit - insbes. Pflege der Kontakte im Netzwerk der Saarland Offensive für Gründer - und Weiterentwicklung des Produktpportfolios
- Erarbeitung von Finanzierungslösungen
- Antragsbearbeitung und Marktvotum bei bedarfsgerechten Kredit-, Bürgschafts- und Beteiligungsengagements in Zusammenarbeit mit der Kreditwirtschaft und externen Beratern
- Organisation und Durchführung von internen und externen Informationsveranstaltungen und Kundenpräsentationen

Ihr Profil

- Als Berater/in mit erster Berufserfahrung haben Sie nach erfolgreicher Ausbildung und Weiterqualifikation im Bankgeschäft Ihren beruflichen Schwerpunkt auf den Bereich Finanzierungsberatung und Vertrieb gesetzt und verfügen zudem über gute Kenntnisse im Bereich Bilanzauswertung und Kreditanalyse.
- Als regional orientierte/r Betreuer/in haben Sie idealerweise bereits Erfahrungen bei der Akquise und Betreuung von mittelständischen Unternehmen/Firmenkunden, auch bereits im Bereich Unternehmensnachfolgen, gesammelt und kennen zudem die Besonderheiten des Fördergeschäfts.
- Basierend auf einer offenen und gewinnenden Persönlichkeit verfügen Sie über eine ausgeprägte Kundenorientierung und führen Verhandlungen mit Geschäftspartnern souverän. Dabei gelingt es Ihnen, komplexe Zusammenhänge und Anforderungen so aufzulösen, dass bedarfsgerechte Finanzierungslösungen für Existenzgründer und Nachfolger entstehen.
- Sie nutzen erfolgreich Ihre Kreativität, um marktgerechte Weiterentwicklungsmöglichkeiten für unser Produktpportfolio zu finden. Sie zeichnen sich durch einen hohen Grad an Selbstständigkeit und Engagement aus.