

# Firmenkundenberater

(m/w/d)



Als Landesförderinstitut agieren wir in verschiedenen Kundensegmenten: In enger partnerschaftlicher Zusammenarbeit mit den Sparkassen, Genossenschafts- und Privatbanken und leisten wir mit Krediten, Beteiligungen und Bürgschaften unseren Beitrag zur Stärkung des Mittelstandes. Daneben sind wir kompetenter Ansprechpartner für alle Fragen rund um die private Wohnraumförderung.

In der Abteilung „Gewerbliches Fördergeschäft“ liegt das Augenmerk auf den Finanzierungsbedürfnissen der Unternehmer im Saarland. Ob im Dialog mit Unternehmen, Hausbanken oder Partnern in der saarländischen Wirtschaft – wir finden maßgeschneiderte Lösungen im Sinne unseres Unternehmensleitbildes: Sie fordern – wir fördern!

In diesem abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabenfeld freuen wir uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt über Ihre Unterstützung.

## Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Im Bereich Gewerbliches Förderkreditgeschäft Beratung von Unternehmen, Existenzgründern und Nachfolgern, Hausbanken, Kammern und Verbänden in Finanzierungsfragen zur gesamten Förderpalette der SIKB und der KfW.
- Erarbeitung von Finanzierungslösungen unter Berücksichtigung von Förderkrediten, Bürgschaften und Beteiligungen.
- Antragsbearbeitung und Marktvotum bei komplexen Kredit-, Bürgschafts- und Beteiligungsengagements in Zusammenarbeit mit Hausbanken und externen Beratern.
- Vorstellung komplexer Kundenengagements in Entscheidungsgremien der Bank sowie verbundenen Gesellschaften.
- Zielgruppenorientierte Organisation und Durchführung von internen und externen Informationsveranstaltungen und Kundenpräsentationen.

## Ihr Profil

- Als Berater mit einschlägiger Berufserfahrung haben Sie nach erfolgreicher Ausbildung und Weiterqualifizierung im Bankgeschäft Ihren Schwerpunkt auf Kundenberatung und Vertrieb gesetzt.
- Idealerweise haben Sie, als regional orientierter Berater (m/w/d) bereits erste Erfahrungen in der Kreditanalyse sowie bei der Akquise und Betreuung von mittelständischen Firmenkunden gesammelt und kennen zudem – aus aktiver Rolle oder der Perspektive eines Hausbankenberaters (m/w/d) – die Besonderheiten des Fördergeschäfts.
- Basierend auf einer offenen Persönlichkeit verfügen Sie über eine ausgeprägte Kundenorientierung und führen Verhandlungen souverän und Berücksichtigung der Interessen von Unternehmen und Hausbanken. Dabei gelingt es Ihnen, komplexe Zusammenhänge und Anforderungen so aufzulösen, dass bedarfsgerechte Finanzierungslösungen entstehen.
- Sie zeichnen sich durch einen hohen Grad an Selbstständigkeit und Motivation aus, agieren authentisch als Teamplayer und können adressatengerecht kommunizieren.

## Wir bieten

- Tarifgebundenes und leistungsgerechtes Gehalt
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Sozialleistungen
- Bistro
- Parkplatz
- Weiterbildungsmaßnahmen

## Interesse? Bewerben Sie sich.

Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Saarländische Investitionskreditbank AG  
 Frau Heike Kempf | Abteilung Personal & Kommunikation  
 Franz-Josef-Röder-Straße 17 | 66119 Saarbrücken  
 E-Mail: bewerbung@sikb.de